

Nous recherchons prochainement un/une

Conseiller(ère) technique et commercial & Sales Team Leader

Son terrain d'action s'étend sur la Suisse avec un focus sur la région ouest. Il/elle s'occupe des revendeurs et commerces spécialisés de sport et pro (canaux de distribution) ainsi que des prescripteurs de la marque (sponsorisés, infrastructures de verticalité, écoles d'alpinisme, centres de formations, etc.).

Le poste est hiérarchiquement dépendant du country manager. Le conseiller(ère) est en charge de la gestion, la coordination et la supervision de l'équipe de vente.

Les tâches principales qui lui sont attribuées sont :

- Relations commerciales, vente des produits, des formations et des services dans la région, participation à la bonne exécution des services commerciaux et des actions marketing de la marque.
- Gestion, coordination et supervision de l'équipe de vente. Planification, activation et contrôle des objectifs, actions et campagnes de vente.

Vous avez une expérience avérée de la vente et du démarchage de la clientèle ; une capacité à vous exprimer en français et en allemand pour le travail quotidien et les négociations avec les clients ainsi qu'une compréhension de l'anglais pour intervenir dans les meetings internes de la marque. Vous disposez d'une affinité avec les techniques de la verticalité et une passion pour les sports de montagne. Vous êtes capable d'organiser votre travail et de gérer votre temps de manière indépendante. Votre attitude de leader vous permet de gérer, soutenir et motiver une équipe de vente et vous vous intégrez aisément dans une entreprise dans laquelle vous devrez collaborer étroitement avec les différents services commerciaux. Vous êtes flexible car vous pouvez parfois sortir de votre cadre de travail ou être amené à travailler le week-end. Vous êtes localisé sur la frontière linguistique entre la Romandie et la Suisse-Alémanique.

Nous vous proposons un poste et des outils de travail modernes. Vous participerez au développement d'une marque attractive, proposant une offre exclusive. L'occupation permet, mais exige aussi, une certaine flexibilité et mobilité, pour un temps de travail entre 80 à 100%. Vous aurez un portefeuille de clients à gérer. Nous rétribuons un salaire fixe et prenons en charge vos frais professionnels. Vous pourrez parfaire vos connaissances techniques afin de rester à la pointe dans nos domaines d'action.

Ce poste vous intéresse et vous correspondez au profil demandé, envoyez vos références à jobs@petzl.ch (seuls les dossiers électroniques sont considérés).