



GEMEINSAM GEWINNEN

ERIMA ist ein international tätiges Unternehmen, welches sich auf die Ausstattung von Sportmannschaften und Sport-Vereinen konzentriert. Seit über 100 Jahren entwickeln wir Textilien und Produkte für Fußball, Handball, Volleyball, Turnen, Tennis, Running, Leichtathletik und viele weitere Sportarten und vertreiben diese in mehreren Ländern Europas. Premium-Qualität, eigenständiges Design, Innovation, Authentizität und Leidenschaft sind die Werte, die wir an unsere Produkte und an unsere eigene Arbeit anlegen.

Zur Verstärkung unseres Teams besetzen wir für die Regionen Westschweiz

eine/n Verkäufer (w/m) im Außendienst (bilingue)

IHRE AUFGABE

- Sie übernehmen Verantwortung für die Entwicklung des ERIMA Geschäfts und der Marke ERIMA in Ihrem Vertriebsgebiet
- Sie verkaufen die ERIMA Produkte in den Fachhandel und steigern unsere Umsätze mit bestehenden und neuen Kunden
- Sie beraten Ihre Kunden, wie sie ihr Geschäft mit ERIMA erweitern und ausbauen können
- Eigenständige Organisation der Kundenbesuche mit der Steigerung unserer Umsätze mit bestehenden und neuen Kunden/Absatzkanälen
- Sie pflegen Kontakt zu Vereinen, Veranstaltungen und Firmen und entwickeln die Marke ERIMA in Ihrem Gebiet gezielt durch individuelle Aktivitäten
- Bei Eignung und Interesse übernehmen Sie zusätzliche Marketingaufgaben

DAS ERWARTEN WIR VON IHNEN

- Sie sind ein ambitioniertes Verkaufstalent, bevorzugt mit praktischen Marketing-Erfahrungen
- Sie beherrschen für die Region Westschweiz (deutsch und französisch) bilingue in Wort und Schrift
- Mit Ihrem Ehrgeiz und Fleiß erreichen Sie sehr gute Abschlüsse im Verkauf
- Idealerweise verfügen Sie außerdem über Erfahrungen im Vertriebsaußendienst in der Sportbranche
- Sie denken und handeln unternehmerisch und fokussieren den Verkauf
- Sie kommunizieren klar und positiv und vertreten unsere Vertriebsstrategie konsequent
- Sie verfügen über Verhandlungs- und Organisationsgeschick sowie Engagement und Reisebereitschaft
- Der Umgang mit den neuen Medien ist ihnen bestens vertraut

DAS BEKOMMEN SIE VON UNS

- Ein kollegiales Team mit flachen Hierarchien
- Kurze Abstimmungswege in einem erfolgsorientierten Team
- Große Produktvielfalt und viel Unterstützung durch unsere Infrastruktur
- Ihre Vergütung ist leistungsorientiert
- Modernstes technisches Equipment mit Laptop inkl. UMTS sowie Smartphone

Sie wollen gemeinsam mit uns gewinnen? Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung, nutzen Sie hierfür diesen link zu unserer Karriereseite www.erima.de/karriere oder schicken Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen an karriere@erima.de