



Key Account Manager Retail für Teamwear und PSA (m/w) 80-100%

Ganze Deutschschweiz

Ihre Tätigkeit:

- Verkauf und Beratung der definierten Kollektionen aus unseren Markenvertretungen (Textil & PSA)
- Intensivbetreuung der Ihnen zugewiesenen strategischen Kunden
- Organisation und Steuerung zielgerichteter Verkaufsinstrumente für Kunden Ihrer Region
- Kollektionspräsentation und Einführung begleitender Verkaufsprogramme
- Professionelle Beratung des Wiederverkäufers im Hinblick auf die Sortimentsgestaltung

Ihr Profil:

- Fundiertes Wissen im Bereich Textil-Retail, PSA (Persönliche Schutzausrüstung) oder Schuhe
- Ausgewiesenes Netzwerk zum Fachhandel Schweiz
- Erfahrung in Neukundenakquise und Account Management
- Verhandlungssicheres Deutsch; Französisch und Italienisch von Vorteil
- Sicherer Umgang mit MS Office
- Reisebereitschaft

Ihre Kompetenzen:

- Ausgeprägtes Dienstleistungsverständnis
- Ergebnis- und Kundenorientierung
- Planungs- und Organisationstalent
- Effektiv in Interaktion und im Aufbau sozialer Netzwerke, Flair für Marketingaufgaben
- Ausgezeichnete Präsentations-, Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeiten

Wir als Arbeitgeber bieten:

- Spannende Aufgaben in einem breiten Themen- und Einsatzgebiet
- Ein bestehendes Kundenportfolio mit grossem Ausbaupotenzial
- International etablierte Topprodukte in ihrem Segment
- Ein betriebliches Umfeld, welches auf Fair Play, Teamspirit, Chancengleichheit und Vielfalt ausgelegt ist
- Ein kompetentes, loyales und hoch motiviertes Team im Backoffice
- Flache Hierarchie mit Freiraum für Eigeninitiative und -verantwortung
- Ein Unternehmen mit einer performanceorientierten Zukunftsperspektive

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen inkl. Foto, mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins per Email an markus.feusi@fulltex.ch



KÜMMEL
HEMDEN UND BLUSEN SEIT 1965




Seven Seas
COPENHAGEN

+41 41 552 32 50

markus.feusi@fulltex.ch

www.fulltex.ch

 Fulltex AG
Frauentalstrasse 3
6332 Hagendorn