



Department Store seit 1833

Im grössten Premium Department Store der Schweiz ist kein Tag wie der andere – und das seit 1833. Dafür sorgen sowohl ein Sortiment aus rund 1000 exklusiven Marken als auch über 1000 Mitarbeiter, die mit Kreativität und Hingabe exzellenten Service und beste Beratung bieten. Jetzt haben Sie die Chance, sich in diesem inspirierenden Umfeld selbst zu überraschen. Willkommen bei Jelmoli – The House of Brands.

Für die grösste Sportabteilung der Schweiz suchen wir per sofort oder nach Vereinbarung eine dynamische und führungsstarke Persönlichkeit als

Verkaufsleiterin / Verkaufsleiter Sport, 100%

Ihre Aufgaben

Zusammen mit rund 50 Verkaufsmitarbeitenden sorgen Sie dafür, dass sich unsere Kundinnen und Kunden als Gast in der Sportwelt und in unserem Haus wohlfühlen und umfassend sowie kompetent bedient und beraten werden. Sie bringen ihre ausgeprägte Führungspersönlichkeit ein und unterstützen die Mitarbeitenden im Verkauf durch Schulungen, Coachings und regelmässige Feedback-Gespräche.

Sie fungieren als kompetenter Ansprech- und Sparringpartner mit dem Einkauf, der Geschäftsleitung und wichtigen Lieferanten. Zudem vertreten Sie in Verhandlungen die Interessen von Jelmoli und pflegen eine konstruktive Partnerschaft mit unseren Marken.

Dank Ihren guten Betriebswirtschaftlichen Kenntnissen verlieren Sie Umsatz – und Kostenziele nie aus den Augen. Die gängigen Kennzahlen haben Sie im Fokus und sind der Schlüssel zur Erreichung der qualitativen sowie quantitativen Verkaufsziele. Dazu gehört neben der Verantwortung für die Einhaltung des Personalbudgets auch die übrigen verkaufsrelevanten Kosten.

In Zusammenarbeit mit der Personalabteilung sind Sie zuständig für die zeitgerechte Personalrekrutierung sowie für die Förderung, Schulung und Erhaltung der Mitarbeitenden.

In dieser anspruchsvollen und spannenden Kader Funktion sind sie direkt dem Chief Sales Officer (Geschäftsleitung) unterstellt. In Ihren Aufgaben werden Sie von einem stellvertretenden Verkaufsleiter sowie diversen Markenverantwortlichen / Shop Leiter unterstützt.

Ihre Qualifikationen

Für diese herausfordernde Kaderposition bringen Sie zwingend bereits ausgewiesene Führungserfahrung von grossen Verkaufsteams mit. Sie leben Kundenberatung und Gastgeberwerte auf höchstem Niveau vor und können mit Ihrem emphatischen Führungsstil und Ihrer anspruchsvollen Haltung die Mitarbeitenden zu einer erstklassigen Leistung und einem einzigartigen Service motivieren.

Wir wünschen uns eine höhere wirtschaftliche Ausbildung (Studium, FH oder eidg. Verkaufsleiter/in) oder eine Ausbildung im Detailhandel mit entsprechend langer Berufserfahrung in einer ähnlichen Funktion. Mit ihrer prozessorientierten und analytischen Arbeitsweise überzeugen sie zudem als starker Verhandlungspartner. Darüber hinaus können Sie sich mühelos in Deutsch und Englisch verständigen verfügen über gute PC Kenntnisse (MS Office).

Zusätzlich zu Ihrem soliden Verkaufshintergrund bringen Sie bereits Erfahrung im Bereich Sport (Hartwaren oder Textil) und einen Bezug zu weiteren Fashion & Lifestyle Themen, bestenfalls im Premium Bereich, mit.

Jelmoli als attraktiver Arbeitgeber bietet Ihnen vielfältige Berufsfelder mit viel Gestaltungsfreiraum, Entwicklungsmöglichkeiten und einem inspirierenden Arbeitsumfeld. Darüber hinaus einen Arbeitsplatz mit internationalem Flair im Herzen von Zürich und die Möglichkeit, die Expansion und Standorterweiterung von Jelmoli am Flughafen Zürich aktiv zu prägen.

Fragen beantwortet Ihnen gerne:

Sandra Rachmühl, HR Business Partner, Telefon 044 220 41 73

Jelmoli